


## INFORMAZIONI PERSONALI

**NEREO LANZONI**

 LARGO DON MAZZA 9 – 37011 BARDOLINO (VR)

  345 5022410

 nereo@nereolanzoni.it

 innovalanzoninereo@pec.it

 **FUTURI IMPRENDITORI** [www.nereolanzoni.it](http://www.nereolanzoni.it)

**Innova di Lanzoni Nereo**

p.iva 04552200265 c.f. LNZNRE68A17F257J

OCCUPAZIONE PER LA QUALE  
SI CONCORRE

- Incarico descritto nell'avviso esplorativo n.2  
AZIENDA SPECIALE PER LA ZONA FRANCA DI GORIZIA**
- FORMAZIONE IN AULA E INCONTRI INDIVIDUALI PER LA CREAZIONE D'IMPRESA E START-UP / SVILUPPO COMPETENZE MANAGERIALI
  - SERVIZIO DI MODERAZIONE PER CONVEGNI

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

---

**START-UP: FORMATORE E MENTOR**

---

Dal 2012 ad oggi

Formatore e Mentor per il Marketing, Business Plan e Modelli di Business innovativi per le start-up nell'ambito di progetti formativi finanziati da enti pubblici e privati (CPV, CCIAA del Veneto, Regione Veneto, Unisef, Esac, t2i, CCIAA Pordenone, CCIAA Gorizia, IAL FVG, CCIAA Gorizia, Paviaviluppo, Enaip; Enac, Confesercenti Modena)

Oltre 4.500 ore di formazione e consulenza sviluppata nei seguenti progetti:

---

## Progetti Formativi Under 30 anni

---

### ➤ T2i (Verona-Treviso-Rovigo)

- **Gennaio-Febbraio 2019 YES I STARTUP**  
Progetto di formazione riservato ai NEET nell'ambito delle azioni SELF-EMPLOYMENT. Docenza frontale sui temi dell'autoimprenditorialità: sviluppo dell'idea d'impresa, il business model e il business plan, piano marketing. Assistenza per la redazione del Business Plan. (30 ore)
- **Marzo 2016-Dicembre 2017 Garanzia Giovani: CRESCERE IMPRENDITORI**  
Docenza sui temi dello sviluppo dell'idea d'impresa, il business model e il business plan, piano marketing. Assistenza per la redazione del Business Plan. (40 ore)
- **Maggio-Dicembre 2015\_Garanzia Giovani: "Formazione all'autoimpiego e all'autoimprenditorialità" Progetto Laureati e Diplomati:** docenza frontale "sviluppare l'idea imprenditoriale tramite il progetto tramite il piano d'impresa" a cui sono seguite 36 ore di consulenza e affiancamento individuale.

### ➤ ENAC (Treviso) Giugno-Luglio 2015

- **Garanzia Giovani: Treviso in rete per i giovani "Corso Web Designer "**
  - Affiancamento di gruppo per la definizione dell'idea imprenditoriale (16 ore)
  - Coaching di gruppo su acquisizione delle competenze (20 ore)
  - Coaching di gruppo su studi di fattibilità (28 ore)

### ➤ Fondazione Centro Produttività del Veneto (Vicenza)

- **Gennaio-Febbraio 2019 YES I STARTUP**  
Progetto di formazione riservato ai NEET nell'ambito delle azioni SELF-EMPLOYMENT. Docenza frontale sui temi dell'autoimprenditorialità: sviluppo dell'idea d'impresa, il business model e il business plan, piano marketing. Assistenza per la redazione del Business Plan. (40 ore)
- **Garanzia Giovani: Crescere Imprenditori 2016-2017**  
Docenza e assistenza per la creazione d'impresa, modelli di business e redazione del business plan. (40 ore)
- **"Impariamo a fare impresa" – Imprenditività e imprenditorialità a scuola con le aziende artigiane e della comunicazione del Veneto.**  
11 scuole coinvolte (Istituti Professionali, CFP, Licei Artistici)  
Durata: Marzo 2014 - Marzo 2015
- **"A scuola d'impresa" Itis Rossi (VI). Ott 2015-Feb 2016**
- **Dalla scuola all'impresa: Business Plan Competition 2018**

---

## **Progetti Formativi Aspiranti Imprenditori**

---

- **Fondazione Centro Produttività del Veneto (Vicenza)**
  - **“Crea la tua Impresa”** ed. Novembre 2012 ed. Marzo 2013 ed. Novembre 2013, ed. Febbraio 2014. Ed. Aprile, Ed. Novembre 2015, ed. Marzo 2016, ed. Maggio 2016, ed 2017, ed 2018.
  - **“Progetto START”** consulenza e formazione per futuri imprenditori. Da Settembre 2014 a Marzo 2015
  - **“Donne creano impresa”** a cura del Comitato Imprenditoria Femminile ed. Marzo 2013 ed. Novembre 2013, ed. Marzo 2014. Ed 2017 a cura del CPV
  - **“Open Day 2013-14-15”**: consulenza e seminari nelle edizioni di Vicenza, Belluno, Treviso, Venezia, Rovigo.
  
- **Venezia Opportunità - CCIAA Venezia**
  - **“Laboratorio Business Planning”** per futuri imprenditori ed. Ottobre 2012 ed. Marzo 2013 ed. Nov 2014
  - **“Giornalisti Imprenditori”** in collaborazione con l’Ordine dei Giornalisti del Veneto 2013
  - **Università Cà Foscari** “Laboratorio Business Planning per la Creazione d’Impresa” 2013
  - **Giornate di Orientamento alla creazione d’impresa.** 2014-15
  
- **CCIAA di Padova**
  - **“OPEN DAY DONNA”**: Assistenza e consulenza Marketing e Business Plan ed.2012, ed. 2013 ed. 2014
  - Seminario “comunicare con il cliente” all’interno degli incontri per futuri imprenditori 2012 e 2015
  - Assistenza Business Plan per futuri imprenditori 2013 e 2014
  
- **CCIAA Treviso**
  - **“Corso per aspiranti imprenditori”** ed. Novembre 2012 , ed. Dicembre 2012, ed. Maggio 2013
  
- **CCIAA Belluno**
  - **“Crea la tua Impresa”** 2013 e 2015
  - Assistenza Business Plan per futuri imprenditori
  
- **Enaip - Regione Veneto – Direzione Servizi Sociali**
  - **“NIDO in Famiglia”** ed. Vicenza 2012, ed. Villorba (TV) 2013, ed. Marghera 2014, ed. 2015 (PD, VE, TV, Feltre)
  - Membro Commissione d’esame “NIDO in Famiglia”
  
- **ConCentro – CCIAA Pordenone**
  - **“Crea Impresa”** Ed. 2014, Ed. 2015, ed 2018

---

## **INNOVAZIONE - FORTH Innovation Method**

---

**Business Innovation Coach:** dal 2016 utilizzo il metodo [FORTH Innovation](#) per condurre workshop e percorsi formativi in azienda per sviluppare prodotti/servizi innovativi nei seguenti settori: FMCG, turismo, edilizia, moda, consulenza, IT, formazione, ristorazione, associazioni di categoria.

**Progetto THINGS+ “Introducing service innovation into productbased manufacturing companies”**, cofinanziata dal programma di cooperazione territoriale Central Europe.

Esperto di Business Innovation in ambito Industry 4.0 per l'attività di training e mentoring nelle PMI manifatturiere del Veneto selezionate per il progetto.

Committente: VENETO INNOVAZIONE – Venezia Anno: 2018-2019

**Progetto Interreg DES ALPS – Design Thinking for a smart innovation Eco-System in Alpine Space**

Esperto per la creazione della struttura del Virtual Lab Training Center, individuazione dei contenuti, definizione della strategia di mantenimento e attività di coordinamento con il team di progetto e con gli esperti di Design Thinking coinvolti.

Committente: T2i – Treviso Anno: 2018-2019

**Progetto Interreg Mediterranean – Co-Create**

Membro esterno dell'Advisory Board per la valutazione delle azioni pilota condotte con i cluster e le PMI. Il progetto [Co-Create](#) intende supportare l'impollinazione incrociata tra le imprese creative e i cluster tradizionali.

Committente: Regione Veneto – Anno: 2018

**Innovation & Design Thinking**

Formazione esperienziale (24 ore) per trasferire un sistema di competenze generali di Service Design per supportare e potenziare le imprese nelle funzioni chiave quali l'approccio strategico, la progettazione e lo sviluppo di nuovi servizi, mettendo al centro l'esperienza di fruizione del Cliente. Realizzazione di un projectwork su un caso reale di un'azienda partner di progetto.

Committente: T2i – Verona ed,1 e ed.2 nel 2017

**L'innovazione per il business: il Design Thinking in azienda**

Formazione esperienziale (20 ore) per sviluppare prodotti e servizi innovative utilizzando gli strumenti del design thinking in un gruppo di lavoro.

Committente: CPV – Vicenza ed,1 - ed.2 nel 2018

**HUB innovazione: mentoring per startup innovative**

Mentoring di 40 ore alle due startup vincitrici del premio Innovation Hub riservato alle imprese di servizi e del commercio.

Committente: Confesercenti Modena – ed,1 nel 2016 - ed,2 nel 2017

---

### Consulenza e Formazione per Imprese Consolidate

---

- **Nova Fabrica srl (Ve) – Bioedilizia in legno – 2013/2014**  
Consulenza direzionale per la realizzazione del business plan e delle strategie di marketing collegate per la commercializzazione di un brevetto per la costruzione di grattacieli in legno.
  
- Petit Chef – Dalla padella alla ciotola (TV) – gastronomia per cani e gatti 2015-16** Consulenza strategica per la realizzazione del piano marketing e sviluppo clienti.
  
- **Esac (Vicenza)**
  - **“Crescendo in nuove strategie di marketing”** rivolto alle imprese associate ASCOM della provincia di Vicenza ed. 2013 e ed. 2014
  - **“Crescendo in .... 2014”** mentoring in aziende della GDO e commercializzazione integratori alimentari
  - **“Operatore esperto nella gestione e promozione del prodotto turistico”** Corso marketing corso FSE ed. 2014
  
- **Fondazione Centro Produttività del Veneto (Vicenza)**
  - **“Tutoraggio neo imprese venete”** beneficiarie del bando Regione Veneto “politiche di sostegno alla promozione e allo sviluppo dell’imprenditorialità” Azione 1.3.2 e 1.3.1 ed.2014
  - **“Nuove idee per Nuove imprese”** mentoring per nuovi progetti d’impresa al femminile ed. 2014

---

### FORMAZIONE INNOVAZIONE

---

- **FORTH Innovation Method**  
Marzo 2016 – Gennaio 2017  
Partecipazione al Programma Erasmus per Giovani Imprenditori ([EYE](#)) . Partnership con [Gijs van Wulfen](#) creatore e fondatore del *FORTH Innovation Method*
  
- **FORTH Innovation Masterclass** Agosto 2018 Dubai (Emirati Arabi)  
Partecipazione alla formazione riservata ai Forth facilitator per lo scambio delle best practices internazionali su come aiutare le imprese ad innovare.
  
- **SERVICE Innovation Method** Dicembre 2019  
Autoformazione della metodologia Service Innovation su materiali forniti da veneto innovazione nell’ambito del progetto THINGS+

---

## Volontariato Internazionale (Cape Town – South Africa)

---

- **Heart Capital (Cape Town – SA)** Luglio-Settembre 2014  
Volontario professionale responsabile di progetti ad alto impatto sociale per sviluppare start-ups locali all'interno di comunità svantaggiate (Hubspace township Khayelitsha).

---

## Esperienza Manageriale

---

- Da Febbraio 2001 a Febbraio 2011 **Ligabue Catering srl** Piazzale Roma 499 VENEZIA  
Impiegato Quadro inserito con contratto a tempo indeterminato, settore terziario  
Responsabile Marketing B2B e B2C degli investimenti e della redditività a bordo dei traghetti con contratto in concessione (MOBY; GRIMALDI; TTLINES; VISERMAR)  
Gestione di un team di 6 operation manager sul territorio
- Da Marzo 1994 a Gennaio 2001 **Dè Longhi Spa** via Seitz 47, TREVISO  
Impiegato 7° livello inserito con contratto a tempo indeterminato, settore Metalmeccanico  
Responsabile del trade marketing e della gestione vendite e pianificazione commerciale  
Gestione di un team di 18 persone (13 in sede e 5 sul territorio)
- Da Ottobre 1992 a Gennaio 1993 **Bompani Spa** via Emilia 169, MODENA  
Collaboratore esterno con contratto di free lance  
Ricerca di mercato in Gran Bretagna sul mercato delle cucine free-standing
- Da febbraio 1991 a Maggio 1991 **Gazzoni SRL** BOLOGNA  
Collaboratore esterno con contratto di free lance  
Ricerca di mercato in Gran Bretagna sul mercato delle caramelle sugar-free

### ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Da Gennaio a Settembre 2013

---

#### **Corso di Alta Formazione “processi decisionali e strategie d’impresa” Eduforma - Padova**

240 ore volte a sviluppare le competenze trasversali del problem solving e del decision making in organizzazione complesse

#### **Corso CCIAA di Venezia “Qualificare la consulenza aziendale per lo sviluppo d’impresa – Bando Asset Immateriali**

Ed. Febbraio 2013 - ed. Marzo 2014

Da Ottobre 1987 a Luglio 1992

**Laurea in Economia e Commercio (vecchio ordinamento)**  
**Università degli Studi di Modena, Facoltà Economia e Commercio.**  
**Voto 110 / 110 in data 16 Luglio 1992**

**Borsista Erasmus 1991 presso University of Strathclyde (Glasgow- Scotland)** International Marketing, Business English

#### **Maturità Scientifica 1987**

Liceo Scientifico Wiligelmo (MO)  
Voto 44/60

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre ITALIANO

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
INGLESE	C2	C2	C2	C2	C1

Livelli: A1/2 Livello base - B1/2 Livello intermedio - C1/2 Livello avanzato  
 Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

**Competenze comunicative** Ottime competenze comunicative e di public speaking acquisite durante l'attività di resp. Marketing e consulente formatore

**Competenze organizzative e gestionali** Ottime capacità gestionali e organizzative acquisite nella gestione di team aziendali interni ed esterni

**Competenze professionali** Ottima gestione dei processi decisionali e del problem solving utilizzando il pensiero laterale. Ottima padronanza del project management e della pianificazione aziendale

**Competenze informatiche** Ottima conoscenza pacchetto Office e SAP

**Altre competenze** Tecniche teatrali, Public Speaking, Creatività, Coaching, Team Building,

**Patente di guida** B

ULTERIORI INFORMAZIONI

**Dati personali** Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Il sottoscritto dichiara di essere informato, ai sensi del d.lgs. n.196/2003, che i dati personali raccolti saranno trattati anche con strumenti informatici esclusivamente nell'ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa.

ALLEGATI

▪ Nessun allegato

BARDOLINO, 2 FEBBRAIO 2019

NEREO LANZONI



"Il sottoscritto NEREO LANZONI, consapevole delle responsabilità anche penali nel caso di falsità in atti e dichiarazioni mendaci ai sensi dell'art.76 del DPR 445/2000, dichiara che i dati, le informazioni e le notizie riportate nel presente Curriculum Vitae corrispondono al vero".

Firma

